

2005 第7回 RINGの会 大阪オープンセミナー 7月16日(土)

展示ブース出展企業の募集について

R I N G

第7回 RING の会オープンセミナーでは、昨年同様 展示ブースを設け、一緒にオープンセミナーを盛り上げて頂けるご出展企業様、団体様を募集しております。全区画が埋まり次第募集は終了となりますので、どうぞお早めにお申込をお願いいたします。

昨年の出展実績等は PDF ファイルに掲載しておりますので参考にして下さい。

出展のお申込は、WEB <http://ring-web.net/os/05/tenji/> より申込書をダウンロードされて、担当/角 まで、メール添付にて送信ください。

お申込先・お問合せ リングの会 角 昌夫 sumi@meitoku-net.com

開催日	平成17年7月16日(土)
会場	梅田スカイビル (タワーウエスト3F 梅田ステラホール) 大阪市北区大淀中一丁目 (TEL 06-6440-3901) 【アクセスマップ】
展示室	3Fステラホール ホワイト部分
展示時間	・展示ブース設営時間 8:00 ~ 9:00 ・開場 9:00 ・閉場 18:00 (完全撤収) 時間厳守 展示ブース集中タイム 9:00 ~ 10:00 (開場 ~ 開始) 12:00 ~ 13:30 (昼食休憩) ピークタイム 15:00 ~ 15:30 (午後休憩) 17:00 ~ 18:00 (セミナー終了後) セミナー中も出入りは可能のため、見学者の来る可能性はあります。
対象	セミナー参加者は、IT に習熟した生保・損保各優良代理店が見込まれます。 その他、保険業界関係者・保険会社社員などの参加もあります。 昨年集客実績約600名以上。(但し今年の会場の広さから予測450名程度) PDF 資料内に昨年の展示実績などが記載されていますので参考にして下さい。

お申込	出展ご希望の場合は、上記の 出展申込書 をダウンロードし必要事項をご入力の上、 メール添付にて 受付担当/角 までお送り下さい。 お申込先 sumi@meitoku-net.com
その他	昼食 申込書内でご注文をお受け致します。(弁当・お茶付き 1000円) 懇親会 お一人 5000円 ご希望の方 セミナー セミナーをご聴講される場合は、別途お一人 6000円(この場合弁当代込み)がかかります。 セミナー参加ご希望の場合は、 セミナー案内web画面 からのお申込が必要となります。
区画	ブースの配置につきましては主催者に一任下さい。

【価格のご案内】

基本料金	Sブース (W220×D180角地) 15万円(全2区画) Aブース (W220×D180) 12万円(全8区画) Bブース (W220×D90) 9万円(全8区画) 昨年の半数程度の区画のため、原則1社1区画限定とさせていただきます。詳細はお問合せ下さい。												
無料設備	机 2個 (W180×D45)×2個 椅子2脚 パーテーション 側面(W90×H210) 背面(W90×H210)×2枚 パーテーションは 画紙禁止 です。テープ類は各社でご用意ください。 (現状返還ですので、破損、汚損があった場合は修理費等ご請求させていただきます。) コンセント2個口(500w) 使用量が超える場合はご相談ください。												
有料設備	<table border="1"> <tr> <td>インターネット接続</td> <td>ブース内へ接続口を設置 1口 10000円 ケーブル・ハブはご持参下さい。 送受信するデータの重量などによって、口数をご検討下さい。</td> </tr> <tr> <td>レンタル機材</td> <td>アームスポットライト(照明) 1機につき4000円 テレビデオ 21型 9000円 スクリーン 60インチ 8000円 プロジェクター 1500lm 48000円 その他 お問い合わせください。</td> </tr> <tr> <td>お弁当(お茶つき)</td> <td>1000円 希望者は申込下さい</td> </tr> <tr> <td>懇親会</td> <td>5000円 18時~20時 ご希望の方はご参加頂けます。</td> </tr> <tr> <td>セミナー聴講</td> <td>展示スタッフを兼ね、セミナー聴講もされたい方は、セミナー案内web画面から別途申込の上、参加料金6000円のお支払いが必要となります。(この場合お弁当はセミナー参加代に含まれます) セミナー申込をされていない展示スタッフ参加者の方は、セミナー会場に立ち入れませんのでご注意下さい。セミナー案内 http://ring-web.net/os/05/tenji/</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> </tr> </table>	インターネット接続	ブース内へ接続口を設置 1口 10000円 ケーブル・ハブはご持参下さい。 送受信するデータの重量などによって、口数をご検討下さい。	レンタル機材	アームスポットライト(照明) 1機につき4000円 テレビデオ 21型 9000円 スクリーン 60インチ 8000円 プロジェクター 1500lm 48000円 その他 お問い合わせください。	お弁当(お茶つき)	1000円 希望者は申込下さい	懇親会	5000円 18時~20時 ご希望の方はご参加頂けます。	セミナー聴講	展示スタッフを兼ね、セミナー聴講もされたい方は、 セミナー案内web画面 から別途申込の上、参加料金6000円のお支払いが必要となります。(この場合お弁当はセミナー参加代に含まれます) セミナー申込をされていない展示スタッフ参加者の方は、セミナー会場に立ち入れませんのでご注意下さい。セミナー案内 http://ring-web.net/os/05/tenji/		
インターネット接続	ブース内へ接続口を設置 1口 10000円 ケーブル・ハブはご持参下さい。 送受信するデータの重量などによって、口数をご検討下さい。												
レンタル機材	アームスポットライト(照明) 1機につき4000円 テレビデオ 21型 9000円 スクリーン 60インチ 8000円 プロジェクター 1500lm 48000円 その他 お問い合わせください。												
お弁当(お茶つき)	1000円 希望者は申込下さい												
懇親会	5000円 18時~20時 ご希望の方はご参加頂けます。												
セミナー聴講	展示スタッフを兼ね、セミナー聴講もされたい方は、 セミナー案内web画面 から別途申込の上、参加料金6000円のお支払いが必要となります。(この場合お弁当はセミナー参加代に含まれます) セミナー申込をされていない展示スタッフ参加者の方は、セミナー会場に立ち入れませんのでご注意下さい。セミナー案内 http://ring-web.net/os/05/tenji/												

【詳細ご案内】

配布物	参加者に配布する資料に合わせて有料チラシ対応可能です。 規格、料金等はお問い合わせください。
撤収	撤収は午後6時です。時間は厳守下さい。撤収時には何も残さないで下さい。(ゴミはお持ち帰り下さい)
設営時間	ブース設営は、当日の午前8時から行ってください。一般開場は9時ですので、8時～9時(1時間)の間に設営をお願い致します。前日の搬入・設営は出来ません。
看板	ブースでのご社名の看板をご用意しておりませんので、各社にてご用意をお願い致します。パーテーション上部などにご掲示下さい。
インターネット接続	接続口は1口5000円です。(ブース内に接続口を設置)ケーブル・ハブはご持参下さい。
機材搬入	機材・商品等の搬入につきましては業者等を利用して行われる場合は、皆様の責任で受け渡しをお願いいたします。
搬入	専用搬入口をご利用下さい。駐車場は有料です。詳細につきましては後日ご案内いたします。
駐車場	有料となります。割引券がありますので台数及び利用時間をお教えてください。

当日は会場責任者の指示に従い、円滑な運営にご協力をお願い致します。

18:00 ~ 20:00 (120分)	懇親会 (同ビル10F アウラホール) 参加費5000円
----------------------------	--

参考: (2004年横浜オープンセミナー配布資料)

第6回 R I N Gの会オープンセミナー 出展ブースのご案内

エーオンリスクサービスジャパン株式会社

あのエーオンが中小規模代理店向けの全国ネットワークAISを本格稼働！！

あなたも是非Aonの一員になってみませんか？

あなたが保険料2000万円以上の損害保険代理店か、生命保険の販売経験5年以上の方であれば参加資格があります。

Aonは世界の2大ブローカーで手数料売上約1兆円、53000人のスタッフを擁し世界125カ国に営業拠点をもち、日本でも300人体制で40年以上の生損保代理店営業実績を持っています。参加者は約60社の保険会社との乗合ができ、Aonの高い代理店手数料率の元で、洗練された保険販売ノウハウを伝授されAonのマーケット提供も受ける事が出来ます。今後ますます苦しくなる代理店経営環境の中、この機会にあなたの安定性と将来性を実現してみませんか！

東京海上火災保険株式会社

2002年6月発売以来、多くのお客様、代理店様より高い評価を頂いております「超保険」につき、各種パンフレット並びにプランニングからプレゼンテーション、申込書作成までを全て1台で実現するコンサルティングシステムを展示しております。是非ご覧下さい。

エース損害保険株式会社

エース保険は前身を含めると80年を超える日本での事業経験を有し、「そのサービス力、世界基準」をモットーにお客様のニーズに応える商品を提案し続けています。また事故処理においても生損保で初めてISO9001認証取得し最高水準のサービスの提供を目指しています。

エースグループは、デュボン、GE、IBMなど米国大手企業の自家保険会社として1985年にスタート。元受から再保険までを扱う専門性の高い保険グループとして世界50カ国で事業展開を図っております。

展示ブースにおいては、代理店システム、当社独自商品、手数料体系をご案内しています。またアンケートにご回答いただきました方にはオリジナル記念品をプレゼント。

株式会社あいおいサポートBOX

弊社は2002年10月に業界初の代理店総合支援会社として創業いたしました。

主な事業内容は専門プロの皆様を中心に代理店経営をあらゆる角度からご支援することであり、経営革新・営業活動革新、合併、人材採用から育成、さらにはインフラ整備まで、多岐にわたるご支援をご提供しております。

創業以来、約5,000代理店の皆様にご活用いただき、数多くの評価をいただいております。

弊社のモットーは、「現場主義」「専門性」「スピード」であり、代理店の皆様と同じ目線で、勝ち残る代理店経営、増収し続ける体制の構築に向けて、蓄積してきたノウハウをもとに、具体的なご支援を一層強化していきたいと考えております。

AIU保険会社

「高騰する医療費」「医療技術の進歩」「医療事故の急増」...

AIU保険会社では、近年の日本の医療事情を背景とした次世代型医療保険“スーパー上乗せ健保”を発売し大変ご好評を頂いております。

『自分に最適な医療を受けたい』『良い治療を受けて一日も早く回復したい』といった消費者の願いに対し、これからの医療保険のあるべき姿として解決策を提案できる医療保険。それが“スーパー上乗せ健保”です。健保財政の悪化に伴う医療費自己負担の拡大や平均入院日数の大幅な減少によって、従来の医療保険では十分にカバーできないリスクがそこにあります。詳しい資料をご用意しておりますので、是非当社ブースにお立ち寄り下さい。

株式会社C-GRIP

弊社は従来の商売の仕組みを、新しい時代にあった形でITを駆使し、業種業態に合わせてシステム化し、Web上で提供しております。弊社開発の「バーチャル電子秘書c-grip!(保険代理店用版)」は、各地の数多くの保険代理店様の愚痴をもとに、これまでの「遅くて使いづらい」から「いつでもどこでも早く簡単に」をコンセプトに、保険会社ごとにバラバラの顧客情報を、顧客を軸に縦横無人に活用できます。評価情報の入力、その全ての項目で検索でき、写真も取り込み、その全てが、携帯電話でも利用可能。ホームページを簡単に設計・変更できる機能も標準搭載し、ASPサービスによりコストも軽減、価格1万2千円からとリーズナブル！

株式会社いとう

代理店営業・業務などの組織活動サポートツール「サイボウズオフィス」のデモ展示。
独自ドメインホスティング・サイボウズホスティング・LAN/WAN構築・保守サポート契約・サーバハウジング運用
など営業活動支援メニューを用意し、ご相談を承ります。

株式会社エムアイティ

代理店事業の継続的発展をお望みですか？

優秀な事務員や担当者の退職に対するリスクマネジメントはお済ですか？

出展製品1: 損保代理店向け顧客情報管理ツールの決定版「Clerk(クラーク)」

「個人」はもちろん「法人」向けの証券診断・提案ツールをお探ですか？

複数の証券情報をスッキリ取り纏めたレポートを提示したいとお考えですか？

出展製品2: 実績の現状分析・改善提案ソフト「Dr・生保・SPARK(スパーク)」

弊社は「保険募集従事者向け」の営業支援コンテンツを提供する、国内でも数少ない企画・開発会社の一つです。この機会に是非ブースへお立ち寄り下さい。

株式会社エムアイシー

保険代理店標準顧客管理ソフト「ViewSystem Pro」「ViewSystem Entry」

あなたの顧客データは整理されていますか。

保険会社から提供された保険契約データが有るから大丈夫・・・

代理店に満期所有権は現在認められていません。データは保険会社のものなのです。

代理店として本当に価値のある情報を、価値ある状態で蓄積するには、自前でシステムを持つ事が不可欠です。保険証券内容では無く、顧客との接点プロセスを蓄積することが重要です。VIEWSYSTEMは、保険会社システムと共存しながら情報を蓄積します。

SGSジャパン株式会社

SGSは世界140ヶ国の国々に、約3万人のスタッフを誇る世界最大級の民間検査・審査登録機関です。

世界60ヶ国以上で行なわれている審査登録業務では、ISO9000分野において約1割を取り扱っております。

また、日本で初めて環境マネジメントシステムの審査実績をもち、日本での草分け的存在として、受審組織の満足を目指します。

東京代協職業賠償共済会

「代理店業務を遂行する上で、ひやりとした経験がある方はお立ち寄りください」

契約者保護を第一の目的として、代理店の万一の「法律上の損害賠償責任が発生した時の補償と費用共済制度」を代理店の視点で作り上げ、4期目を迎えることができました。今回の出展は、東京代協職業賠償共済会を知ってもらうのではなく、東京代協職業賠償共済会に入っていて、良かったと思える案内を作成しました。ぜひブースへ足を運んでいただき案内をご覧の上、加入予約をしていただければ幸いです。

協同組合 企業情報センター

損害保険代理店の事業支援を強力に推進しております。

保険業界の激変、消費者の意識の変化に伴い、保険代理店は生き残りのために変革を迫られています。当組合では、この激動の時代に生き残りをかけて模索している代理店の皆さんに対し代理店事業支援を行っております。

以下の事項に当てはまる代理店の方は是非当組合のブースにお立ち寄りください。

- ・ 保険代理店事業を今後もビジネスとして発展させたい方
- ・ 今後も収保を伸ばして生活を安定させたいとお考えの方

エル・ピー・エル日本証券株式会社

証券仲介業制度の導入で、確固たる法人のビジネスとして資産運用業務に取組まれようとする大手保険代理店の方々にあってようやく制度環境が整いました。年金問題の深刻化で個人資産運用ビジネスが新たに脚光を浴び、資産運用の環境の好転も手伝い、市場は大きく動き始めました。保険分野で既存顧客に対し資産運用業務を通じ長寿リスクに伴う人生の資金繰りに対応することがリスクマネジメントの新たな対象となっています。過去5カ年約300名のIFAを継続的にサポートしてきたLPLも、DCと連動したビジネススキームの導入、新たな報酬と費用体系の導入、サポート体制の充実等積極的な施策を打って参りました。是非弊社ブースへお立ち寄りください。

イージーデータ

代理店の生命保険営業支援に特化したパワフルな顧客 / 保険事務管理システムです。インターネットを利用してどなたでも簡単にご利用いただけます。本ご紹介する営業活動管理 / 契約照会のほか手数料管理機能なども搭載。アメリカ大手生保を中心に日本でも導入実績のあるシステムです。

また、ブースご来場のお客様に抽選でデジタルカメラが当たります！ぜひ弊社ブースにお立ち寄りください。

株式会社 リムライン

代理店を取巻く環境が激変しています。保険会社は事業費削減と効率化を進めています。事業費削減は代理店手数料の見直し、効率化は代理店自立化を意味します。この環境下で代理店が募集規模の拡大をするには、事務、事故サービスに費やすコスト・時間が大きな負担となります。リムラインが行った代理店アンケート調査(中小企業総合事業団と連携)でも、事務、事故サービスが本来業務の募集活動に専念できない大きな障害要因と指摘されています。リムラインは募集行為以外の事務・事故サービスを受託し、募集活動に専念できるサービスパッケージを開発しました。内容はブースでご案内します。是非お立ち寄り戴きます様ご案内申し上げます。

日興コーディアル証券 IFAビジネス部

2004年4月、「証券仲介業制度」スタート！

「万一の場合(死亡、滅失)」と「生存(長生き)」。このふたつにしっかりと備えるプランを提供できることが、これから必要とされるファイナンシャル・プランニング。証券仲介業制度の活用により、保険と証券を融合させた高度なプランニングが可能になります。日興コーディアル証券IFAビジネス部は保険代理店の皆様が行う証券仲介業をサポートいたします。

ブースでは実際に業務で使うシステムの紹介や、私どもと契約をしている方のインタビュービデオの上映、スタッフによる契約概要の説明などを行います。皆様のご来店をお待ちしています。

セールス手帖社保険FPS研究所

弊社は、「出版」「ウェブ・システム」「資格教材・ビデオ」「セミナー」の4つの分野をコアビジネスとして展開しております。

「出版」分野では、月刊誌、単行本、FP教材、販促資料など、生命保険に関する書籍と金融関連知識の多様なニーズに応えるあらゆる書籍を提供しております。「ウェブ・システム」の分野では、商品解説・販売促進・資格試験など、新しい営業スタイルと可能性を創造するコンテンツを発信しております。「資格教材・ビデオ」分野では、生命保険・金融業界の資格試験教材やAFPなどの継続教育通信講座の企画・製作をしております。「セミナー」分野では、多彩な講師陣による実践的なセミナーを提案しております。

RINGの会

RINGの会(Riskmanagement Insurance Network Group)は、代理店有志が、保険会社・経営規模・地域等のハンディや垣根を越えて「21世紀に相応しい代理店経営の実現」を目的に、自主運営されている会です。

活動内容と致しましては、日々インターネット上で情報交換を行っている他、年に2回、会員のお膝元で「オフ会(勉強会)」を開催し、代理店経営・保険、金融商品に関する知識や販売方法・代理店のIT化・法制に関するものなど、その時々に応じた勉強会を開催しています。また、RINGの会にとって内的切磋琢磨の結実が「オフ会」であるなら、その外的結晶の顕れが、外部を対象として毎年開催し今回で6回目となるこの「横浜オープンセミナー」です。

展示ブースでは、RINGの活動を詳しく紹介していますので是非お立ち寄り下さい。

inswatch

業界で唯一の有料メールマガジン「inswatch」は、毎週月曜日の朝一番、保険代理店の皆様へお届けするこだわりの専門情報誌です。フレッシュなニュース解説、半歩先を行く代理店の実況中継など事業経営者としての必須の価値ある情報が溢れています。編集人は保険の現場に強いジャーナリストとして活動してきた石井秀樹と中崎章夫。TOP1%を目指す代理店経営者には必読のメールマガジンです。展示ブースでは無料お試し版の登録申込を受けつけているほか、最近のコンテンツ内容を紹介しています。www.inswatch.co.jpをご覧ください。

なお、同ブースでは姉妹会社で、保険関係の企画・出版を手がける(有)インスプレス社が、同社発行の書籍を特別価格にて販売します。いずれも「RING」アドバイザーを中心とした執筆陣の著作です。

AFLAC社会貢献ブース

「公益信託アフラックがん遺児奨学基金」「AFLACキッズサポートシステム」

働き盛りの生計維持者を「がん」で無くしたお子さんへの2万5千円/月の返還不要の奨学金制度です。また、難病の子供を東京の専門病院に治療に連れて行く際に1泊千円で泊まれる施設の維持にも使われます。(比率6:4) おかげさまで今年は都内に2棟目もオープン予定です。

1口千円のご寄付をお願いします。今年は大人気のチビチビダック(ストラップ付)をプレゼントします。皆様の寄付と同額をアフラックが寄付し、基金としますので善意の寄付が2倍の効果を生みます。ぜひ今年もご協力ください。

株式会社パーソナライズシーオージェイビー

ますますコンサルティング力が重視される保険代理店にとって情報活用の重要性は日増しに高まっています。私たちは、保険代理店の営業情報、顧客情報、契約情報を統合的に管理し、明日からの経営判断や営業活動に活かしていけるITシステムを開発したいという思いから、今回ご紹介する保険代理店様向け業務支援システムを完成させました。是非ともご覧下さい。

株式会社イーナ・ジャパン

enaONE「営業力底上げソリューション」従来型の顧客管理という枠を超えて、「現場による・現場のための実践的な仕組み」を提供することにより「営業力底上げ」を目指します。

業務システム、住所録、EXCEL、メモ等に散在する顧客データを一元的に蓄積しDBとして管理、顧客属性に応じたONE to ONEメッセージの発信、ピンポイント・アンケートの簡単実施等をはじめとする豊富な機能を提供します。顧客データを日常業務として情報活用することにより、営業活動の抜本的な効率化を実現します。

保険会社の営業推進関連・代理店の営業担当の方々、必須のソリューション！！ (株)保険システム研究所様協賛。

有限会社オフィス オノ